**Obchodné zmluvy**

**Magisterský študijný program**

**Program prednášok (sylaby)**

1. **Negociácia**: negociačné stratégie, formulačné zvyklosti, jazyk zmluvy a zmluvy vo viacerých jazykoch, definície a formulácie v zmluvách, výklad zmlúv, úloha právnikov a tretích osôb v kontraktačnom procese; due diligence – zisťovanie rizík pred kontraktáciou, informačné povinnosti
2. **Proces kontraktácie a jeho zmluvná úprava**: predbežné zmluvy, zmluvy o budúcej zmluve, opcie, účinky zmluvy a ich postupné rozvinutie, spätné účinky zmluvy, *culpa in contrahendo*
3. **Štandardizácia kontraktačného procesu**: predformulované texty zmlúv alebo individualizácia zmluvy – riziká, výhody a nevýhody; rámcové zmluvy, prílohy zmluvy, modifikácia kontraktácie, kolízia medzi časťami zmluvy
4. **Cena a platobné podmienky transakcie**: dojednania súvisiace s cenou, preddavky a zálohy, prispôsobenie ceny, spôsoby platby prostredníctvom iných právnych inštitútov (akreditív, zmenky, postúpenia, započítania osobitne v konkurze);
5. **Riziko nesplnenia zmluvy a jeho riadenie**: zmluvné predvídanie rizika, zabezpečenie zmluvných záväzkov, identifikácia problémov a rizík, preferencia prostriedkov
6. **Zmeny a prispôsobovanie obsahu zmluvy**: oprávnenie meniť zmluvu, rebus sic stantibus, záverečné dojednania v zmluvách: salvátorská klauzula, úplnostná klauzula, voľba práva a právomoci;
7. **Zmluvné vzťahy po zániku zmluvy**: vyporiadanie, konkurenčné doložky, mlčanlivosť v obchodných záväzkových vzťahoch.